

International - Nexus: UK Japan Connect Newsletter

In brief

Welcome to the September edition of Nexus, the monthly publication from Baker McKenzie's UK Japan Connect (UKJC). If you missed our first edition, you can read it [here](#).

This month, to coincide with the publication of our [Global M&A – 2024 H1 Market Snapshot](#) we talk to BDA Partners about Japan in-bound and out-bound M&A, and why it is outperforming many other regions. We also catch up with the Embassy of Japan in the UK to get its view on life under the new UK Labour government, including what this means for the GCAP and AUKUS defence projects.

We hope you will find this edition informative. As always, we welcome your feedback and suggestions for future topics and features (including in partnership with our readers). Contact us at ukjapanconnect@bakermckenzie.com.

Please also see the "Events" section below for details of our upcoming breakfast seminar at the BCCJ in Tokyo, and a webinar on Global Merger Control and M&A Developments!

In this issue

[UKJC talks to BDA Partners](#)

[What does the UK General Election result mean for UK – Japan relations? The Embassy View...](#)

[Embassy meeting with Julia Longbottom](#)

[Spotlight on BCCJ \(The British Chamber of Commerce in Japan\)](#)

[Fifth Third Bank Roundtable](#)

UKJC talks to BDA Partners

To coincide with the publication of our [Global M&A – 2024 H1 Market Snapshot](#), UK Japan Connect **Chairman, James Heller**, spoke to **Jonathan Aiken, Partner, Head of London**, at BDA Partners about the global M&A market and how macroeconomic and geopolitical conditions are impacting UK-Japan business.

James: *Thanks for taking the time to talk with us. As our report shows, 2023 was another challenging year for the global M&A market. APAC in particular saw decreased levels of activity. Japan, however, appears to have outperformed the rest of the region, especially for outbound transactions. This looks to be continuing through H1 2024. What is driving this activity?*

Jonathan: We're excited by what we are seeing in Japan: both inbound into Japan and outbound into the rest of the world. We've seen a rekindling of animal spirits driven by a host of factors:

Inbound

- The continued rise of private equity, both local Japanese sponsors but also international financial investors. The recent approach by Alimentation Couche-Tard for Seven & I is the latest manifestation of increasing fluidity and movement of investment options into Japan. BDA hosts a range of private equity conferences events in Asia, including in Japan, and the nature and depth of participation has expanded significantly in the past few years.
- Low cost of acquisition capital (compared to Western markets with constrained lending), buoyant equity markets, and the view of Japan as a safe strategic partner have combined to supercharge deal activity.
- Japanese companies and assets, when they become available, typically hold premium market share positions or technology leadership; they are also offer highly sought after domestic customer market access.
- With a clouded view of the Chinese market, Japan has become the preferred developed economy of choice for international investors in Asia.

Outbound

- Weak domestic aggregate demand has traditionally pushed Japanese companies to invest overseas. This is coupled with significant megatrends including an ageing society; increasing footprint of large Japanese groups with significant exposure to developed economies such as the USA and Europe; continuing need for raw material, and production access to Southeast Asia and China.

James: *Geopolitical stressors, including the war in Ukraine and the Israel-Gaza conflict have had a heavy impact on the global M&A market. Supply chain interruption, workforce displacement, inflation and interest rate rises have challenged boardroom confidence and resulted in a lack of available finance. How are you seeing this impacting Japan inbound and outbound M&A?*

Jonathan: There is no doubt that getting deals is much harder than a few years ago. To take a few examples, post-COVID, we saw a deep acceleration in technology valuations followed by a spike in luxury and consumer investment related to home living. The COVID and energy shocks gave rise to increased inflation, squeezed margins, and missed budgets. Forecasting became challenging, and buyer-seller valuation expectations diverged.

What we see now is a return to more normal, prosaic forecasting. But normal is good and this paves the way to increased deal flow. The relative political and economic stability in Japan has also contrasted well with a gyrating political landscape in Europe and North America which impacted confidence.

Predictable economic policy and support has set the foundation, in many ways, for the favourable outcomes we see today in Japan.

James: *A decade of loose monetary policy, including quantitative and qualitative easing and negative interest rates, has led to a steady depreciation in the value of the yen. Recent rate hikes by other central banks has only exacerbated the problem, notwithstanding a recent rate rise from the Bank of Japan and indications that more are likely to follow. How is the value of the yen impacting the Japanese economy and Japan M&A?*

Jonathan: For private equity, low acquisition financing cost of capital is attractive. Japanese companies are seldomly overleveraged and there is certainly a capital efficiency arbitrage opportunity. The relative magnitude of rate rises in Japan compared to the West is modest and we do not expect any short term negative effects.

James: *One theme in our report is heightened regulatory scrutiny of transactions. As antitrust and foreign investment (national security) regulators have become more aggressive, we are increasingly seeing transactions subject to detailed review, remedies and in some cases being prohibited entirely. In terms of national security reviews, in our experience, Japanese buyers have historically been viewed by regulators as "safe" owners of sensitive assets and infrastructure. Are you seeing any change in perception here?*

Jonathan: In the West we see increasing scrutiny of mega mergers. Regulators, to take one example, largely regret earlier technology mergers that were allowed to go ahead when understanding was poor of the possible implications. This has led to more aggressive review and challenges of blockbuster deals in the West. Added to this are increasing tensions and blocking of transactions on national security grounds, such as MAN Energy's blocked sale to a Chinese buyer. The recent historical experience in Japan is different, with fewer regrets and less national security concerns.

James: *As a final question for our readership that may be looking at doing a Japan-outbound transaction in the next 12-24 months, what advice do you have for a Japanese company looking to acquire a foreign target? How can a Japanese company maximise its chances of success?*

Jonathan: As a general rule, we find corporate groups have limited M&A teams and constrained post integration capabilities. Added to this is the relative cultural, language and sector challenges of seeing through a successful deal. An experienced advisor that can bridge these differences is therefore essential.

BDA specializes in deploying teams across the world: one team in close proximity to the shareholder with another team adjacent to the target. By working seamlessly together and leveraging key sector insights, local knowledge and best practices we enhance and maximize the prospects of success and minimize the all too common pitfalls that befall even the most experience corporate deal team.

What does the UK General Election result mean for UK-Japan relations? The Embassy View...

How is the UK-Japan relationship expected to be impacted by the change in government?

The partnership between Japan and the UK, sharing values and principles, has never been closer and more robust. The Government of Japan intends to closely collaborate with the new UK Government to further reinforce the bilateral relations and to maintain and strengthen the free and open international order based on the rule of law.

Sir Keir STARMER's assumption of premiership is followed by various active bilateral engagements. Prime Minister KISHIDA Fumio, and Prime Minister Sir Keir STARMER kicked off discussing the future of Japan-UK relations over the phone as early as on 6 July. In their first in-person talks during the NATO summit in Washington D.C. on 12 July, the two leaders confirmed that the security of the Euro-Atlantic and Indo-Pacific are inseparable and that cooperation and collaboration between the like-minded countries such as Japan and the UK is vital. Prime Minister KISHIDA stressed the importance of cooperation to realize a "free and open Indo-Pacific", as well as the Global Combat Air Programme (GCAP) and the UK's accession to CPTPP. In addition, the two leaders agreed to boost cooperation in various fields, including in artificial intelligence. They also confirmed that the two countries will continue to provide strong support to Ukraine and impose severe sanctions against Russia, and exchanged views on other regional issues such as Middle East and East Asia, including dealing with North Korea, and reaffirmed their close cooperation.

After an initial telephone call on 17 July, a meeting between Foreign Minister KAMIKAWA Yoko and Foreign Secretary David LAMMY took place during the ASEAN Foreign Ministers' Summit in Laos on 26 July. Building on Japan-UK Hiroshima Accord, the two Foreign Ministers expressed their wish to collaborate, and topics of discussion included inseparability of Indo-Pacific and Euro-Atlantic security, leading to security cooperation, particularly GCAP, as well as economic collaboration within frameworks such as CPTPP, in the hope to promote the cooperative relationship between our two countries.

Furthermore, Minister KAMIKAWA and Economy, Trade and Industry Minister SAITO Ken, held informal talks with Secretary of State for Business and Trade Jonathan REYNOLDS during their attendance in the G7 Trade Ministers' Meeting in Italy respectively.

How important to Japan are GCAP and AUKUS defence projects and what do these mean for UK-Japan relations?

GCAP will build on the longstanding Japan-UK defence relationships and will accelerate advanced military capability and technological advantage. It will deepen defence co-operation, science and technology collaboration, integrated supply chains, and further strengthen our defence industrial base.

This programme will deliver wider economic and industrial benefits, supporting jobs and livelihoods across Japan and UK. It is hoped that GCAP, and through it the capability partnership, will be a cornerstone of global security, stability and prosperity in the coming decades.

Japan is also engaged in multilateral partnerships. Recognising Japan's strengths and the close bilateral defense partnerships with the AUKUS countries, AUKUS partners – Australia, the United Kingdom, and the United States – are considering cooperation with Japan on AUKUS Pillar II advanced capability projects. Japan recognises the importance of AUKUS to the regional security and continues its effort on strengthening defence partnerships with AUKUS countries.

Embassy meeting with Julia Longbottom

On 14 August 2024, UK Japan Connect Deputy Chair, Dominic Sharman, and Baker McKenzie's co-managing partner, Akifusa Takada, paid a visit to the British Embassy to meet with the British Ambassador to Japan — Julia Longbottom CMG. The meeting was also attended by key representatives of the British Government based in Japan.

The meeting focused on investment opportunities in the UK and Japan and explored how Baker McKenzie could facilitate business operations for both British and Japanese companies in each other's markets, together with discussing the future of UK Japan Connect.

In addition, the meeting covered a collaborative event with the British Chamber of Commerce in Japan ("**BCCJ**") on 25 September 2024 between His Majesty's Government, Baker McKenzie and Control Risks at which the Ambassador, Dominic, Christopher Hunt (Director for Trade & Investment Japan with the Department of Business and Trade in Tokyo) and Stephen Norris (Partner, Control Risks) will discuss the new UK government's policies and their implications for Japan.

Lastly, Baker McKenzie discussed the imminent formal launch event for UK Japan Connect on the Japan side, which will take place in Tokyo in the coming months.

Speaking of the meeting, Dominic Sharman said:

"Aki and I were honoured to have been given the opportunity to discuss UK Japan Connect with such an esteemed dignitary as the Ambassador, as well as key stakeholders from His Majesty's Government based here in Tokyo. We look forward to collaborating closely with the British Government in both the UK and Japan in the future, not least given the considerable crossover between the goals of UK Japan Connect and the His Majesty's Government."

Spotlight on BCCJ (The British Chamber of Commerce in Japan)

The BCCJ is a not-for-profit private membership organisation with a goal to strengthen business ties between the UK and Japan. Established in 1948, the organisation now boasts some 1000 members, representing circa 200 companies.

You can find out more about the BCCJ [here](#).

We are honoured to be joining their panel event – 100 Days of Labour and New Horizons for the UK-Japan Relationship – on Wednesday 25 September. Our Deputy Chair, Dominic Sharman, will discuss and provide insights on the potential business impacts of this political shift, alongside Julia Longbottom CMG, His Majesty's Ambassador to Japan; Christopher Hunt, Director of Trade and Investment, British Embassy Tokyo; and Stephen Norris, Partner, Control Risks. For more information on the event, and how to sign-up, please [click here](#).

Fifth Third Bank Roundtable

At a dinner and roundtable hosted by Fifth Third Bank at the Royal Automotive Club in London, UKJC Chairman, James Heller, spoke to representatives of leading global, US and European banks about the central role Japan continues to play in global financial markets.

Speaking of the event, James Heller said:

"We are grateful to Fifth Third Bank and its invited guests for taking the time to talk with UKJC about how Japanese reforms and changes in the Japanese economy are impacting investment activity globally. As the Bank of Japan tightens its monetary policy and Japan enacts its corporate governance reforms, we are seeing the stage being set for even greater capital flows into the Japanese markets. Conversely, international ambitions of Japanese corporates have never been higher. This should be on the radar for investment bankers and capital providers around the globe."

Deals

- Advised Thales on the sale of its global ground transportation systems business with an enterprise value of EUR 1.66 billion to Hitachi.

Insights

- [IFLR: Baker McKenzie sets sights on Japan dominance](#)
- [Japan: International arbitration update No. 18](#)
- [Japan: International arbitration update No. 19](#)
- [UK General Election Manifesto and Policy Tracker](#)

- Advised Bank of Fukuoka on the origination of project financing for a solar power generation project.
- Advised Gaw Capital on its partnership with GDS to build a 40-megawatt data center campus in Japan.
- Japan strengthens sanctions against Russia in response to circumvention of earlier sanctions
- Personal Data Protection Commission: Announces Interim Report of Triennial Review
- Sanctions against Russia: first case of arrests for alleged violations
- Nexus: First Edition (August 2024)
- UK Japan Connect London launch event

Events

- **TOKYO:** 100 Days of Labour and New Horizons for the UK-Japan Relationship – breakfast seminar with BCCJ – Wednesday 25 September, 8am-9:30am at The Edition, Toranomon.
- **WEBINAR:** Client Webinar: Back to School with the Latest Merger Control and M&A Updates | 25 September 2024

Tomoko Sasaki, Senior Immigration Specialist, has contributed to this legal update.

ベーカーマッケンジーUK Japan コネクト (UKJC) のオンライン情報、Nexus (ネクサス) 9月号をご覧いただきありがとうございます。1号はこちらをご覧ください。

今月は、ベーカーマッケンジーによる「Global M&A – 2024 H1 Market Snapshot」の発行に合わせ、BDA Partnersに「なぜ日本のインバウンド及びアウトバウンド M&A が、他の多くの地域を凌駕しているのか」について意見を聞きました。また、在英日本国大使館より、英国労働党新政権下での次期戦闘機共同開発 (GCAP) や AUKUS 防衛プロジェクトについての見解を聞きました。

本号が有益な情報となれば幸いです。また、皆様からのご意見・ご感想、今後のトピックや特集に関するご提案 (皆様とのコラボ企画を含む) もお待ちしておりますので、ukjapanconnect@bakermckenzie.com までお気軽にご連絡ください。

また、下記の「イベント」セクションでは、東京の日英国商業会議所 (BCCJ) で開催される朝食セミナーおよびグローバル合併規制と M&A の動向に関するウェビナーの詳細をご覧ください。

In this issue

BDA Partners による M&A 市場解説

英国総選挙の結果は日英関係に何をもたらすか? 大使館の見解...

ジュリア・ロングボトム駐日英国大使 (CGM) との会談

在日英国商業会議所 (BCCJ) スポットライト

Fifth Third Bank Roundtable

BDA Partners による M&A 市場解説

「Global M&A – 2024 H1 Market Snapshot」の発行に合わせ、UKJC Chair のジェームズ・ヘラーは、BDA Partners のロンドン代表パートナー、ジョナサン・エイケンに、世界の M&A 市場とマクロ経済・地政学的状況が日英ビジネスに与える影響について話を聞きました。

ジェームズ: お時間いただきありがとうございます。私たちのレポートによると、2023 年も世界の M&A 市場は厳しい年でした。特に APAC の M&A は減少しました。しかし、日本は、特にアウトバウンド案件において、他の地域を上回ったようです。これは 2024 年上半年期まで続いているようですが、何がこの動きを後押ししていると思いますか?

ジョナサン: 日本へのインバウンド、世界へのアウトバウンドが活況で嬉しい限りです。野心的な意欲が再燃しているのは、以下の要因が考えられます:

インバウンド

- 日本国内の金融スポンサーのみならず、国際的な金融投資家も含めたプライベート・エクイティの継続的な台頭。Alimentation Couche-Tard によるセブン&アイへの最近の買収提案は、日本の流動性や投資オプションの増加の現れ。
- (融資に制約のある欧米市場と比べて) 買収資金調達コストが低いこと、株式市場が活況を呈していること、そして日本が安全な戦略的パートナーであるという見方が相まって、ディールが活発化している。
- 売りに出される日本の企業や資産については、市場シェアの観点で非常に優位なポジションやテクノロジー・リーダーシップを有していることや、非常に有望な国内顧客・市場へのアクセスを提供することが多い。
- 中国市場の雲行きが怪しくなる中、日本は国際投資家がアジアにおいて好む先進国となった。

アウトバウンド

- 国内総需要の低迷は、従来より日本企業を海外投資に駆り立ててきた。更に、高齢化社会、日本大手企業の欧米などの先進国へのエクスポージャーの増加、原材料への継続的なニーズ、東南アジアや中国への生産アクセスなどの重要なメガトレンドが後押しとなっている。

ジェームズ: ウクライナ戦争やイスラエル・ガザ紛争などの地政学的ストレス要因が、世界の M&A 市場に大きな影響を与えています。サプライチェーンの中断、労働力の移動、インフレ、金利の上昇は、経営幹部の自信を揺るがせ、かつ、利用可能な資金調達手段の制約をもたらしました。日本のインバウンド・アウトバウンドの M&A にはどのような影響がありますか?

ジョナサン: 数年前と比べて、ディール獲得が難しくなっているのは間違いありません。いくつか例を挙げると、コロナ後、テクノロジーのバリュエーションが急加速し、高級品や家庭用品への消費者投資が急増しました。コロナとエネルギーショックは、インフレ率の上昇、マージンの圧迫、予算不足をもたらしました。予測が困難となり、買い手と売り手の評価予想は乖離が生じました。

今はより平常な予測へ回帰しています。普通であることは良いことであり、ディールフローの増加につながります。日本の政治と

経済が比較的安定していることも、信頼感に影響を与えた欧米の政治情勢と好対照をなしています。

予測可能な経済政策や支援策は、さまざまな意味で、今日の日本における好ましい結果の基礎を築いています。

ジェームズ: 量的・質的金融緩和やマイナス金利など、10年間にわたる緩やかな金融政策によって、円の価値は着実に下落しています。日本銀行による最近の利上げや今後の上昇傾向にもかかわらず、他の中央銀行による最近の利上げは、問題を悪化させました。円の価値は日本経済と日本のM&Aにどのような影響を与えていますか？

ジョナサン: プライベート・エクイティにとって、買収資金調達コストの低さは魅力となります。日本企業はオーバーレバレッジになることはほぼなく、資本効率のアービトラージ（裁定取引）の機会があります。日本の金利上昇は欧米に比べて相対的に緩やかで、短期的な悪影響はないと考えています。

ジェームズ: 私たちのレポートのテーマのひとつとして、取引に対する規制当局の監視の強化があります。独占禁止法および外国投資（国家安全保障）規制当局がより積極姿勢をとる中、取引がより詳細な審査や問題解消措置の対象となり、場合によっては全面的に禁止されるケースも増えています。国家安全保障の審査に関しては、私たちの経験では、日本企業はこれまで、機密資産やインフラの「安全な」取引先として規制当局から見られてきました。このような認識に変化はありますか？

ジョナサン: 欧米では、巨大合併に対する監視の目がますます厳しくなっています。一例を挙げれば、規制当局は、起こりうる影響についての理解が不十分なまま許可した以前の大手テクノロジー企業合併を大いに後悔しています。このため、欧米では超大型案件に対する審査や異議申し立てがより積極的になっています。これに加え、MAN エナジーによる中国の買い手への事業売却が阻止されたように、国家安全保障を理由とする取引の緊張と阻止が高まっています。日本は国家安全保障上の懸念も限定的です。

ジェームズ: 今後12か月から24か月以内に日本アウトバウンドの取引を検討している皆様のための最後の質問ですが、日本企業が海外企業を買収する場合、どのようなアドバイスがありますか？日本企業が成功するためには何をすればよいのでしょうか？

ジョナサン: 一般的に、企業グループ内のM&Aチームは大きくなく、統合後の対応も限定的となります。加えて、ディールを成功させるためには、文化や言語、セクターの違いによる課題もあります。そのため、これらの違いを埋めることができる経験豊富なアドバイザーが不可欠です。

BDAは、1チームは買収元の近くへ、もう1チームは買収先の近くへと、世界中にチームを配置します。シームレスに連携し、主要セクターの洞察力、現地の知識、ベストプラクティスを活用することで、成功のために、最も経験豊富な企業ディールチームがサポートします。

英国総選挙の結果は日英関係に何をもたらすか？大使館の見解...

英国の政権交代によって、日英関係はどのような影響を受けると予想されますか？

価値と原則を共有する日英のパートナーシップは、かつてなく緊密かつ強固なものとなっています。日本政府は英国政府と日英関係を一層強化し、法の支配に基づく自由で開かれた国際秩序の維持・強化のため緊密に連携していく所存です。

スターマー首相の就任後、二国間で様々な活発な意見交換が行われています。岸田総理大臣とスターマー首相は7月6日、早くも電話で日英関係の将来について議論しました。7月12日、岸田総理はスターマー首相と米国ワシントンDCにおけるNATO首脳会談の際に対面での会談を実施し、欧州・大西洋とインド太平洋の安全保障は不可分であり、日英のような同志国の協力・連携は重要であることを確認しました。岸田総理から、「自由で開かれたインド太平洋」の実現に向けた連携や、次期戦闘機共同開発（GCAP）、英国のCPTPPへの加入などの重要性を強調しました。両首脳はAIを含め、幅広い分野において引き続き協力を進めていくことで一致しました。両首脳は、強力なウクライナ支援と厳しい対露制裁を継続していくことを確認し、中東情勢、北朝鮮への対応をはじめとする東アジア情勢について議論し、緊密に連携していくことを確認しました。

7月17日の日英外相電話会談の後、上川外務大臣とラミー英国外務・英連邦・開発大臣との会談が7月26日

にラオスで ASEAN 関連外相会議の際に行われました。日英外相会談では、「日英広島アコード」に基づき、両外相は協力の意向を表明し、インド太平洋と欧州・大西洋の安全保障の不可分性、特に GCAP のような安全保障協力、CPTPP のような枠組みにおける経済分野での協力など、両国の協力関係を促進するための議題が話し合われました。

更に、上川外務大臣及び齋藤経済産業大臣は、イタリアで開催された G7 貿易担当大臣会合に際して、それぞれ、レイノルズ・ビジネス貿易大臣と立ち話を行いました。

GCAP と AUKUS の防衛プロジェクトは日本にとってどの程度重要なのか、また同プロジェクトは日英関係にとってどのような意味がありますか？

GCAP は長年にわたる日英の防衛協力の上に立っており、我々の高度な防衛力及び技術的優位を加速させ、我々の防衛協力、科学技術協力、統合されたサプライチェーンを深化させ、また、我々の防衛産業基盤を一層強化します。

このプログラムは、より広範な経済的、産業的利益をもたらす、日本及び英国の雇用や暮らしを支えるものです。我々は、GCAP 及びこのプログラムを通じた協力関係が、今後数十年にわたって世界の安全、安定及び繁栄の礎になることを期待しています。

日本は、多国間パートナーシップにも関与しています。日本の強みと、日本の AUKUS 参加国全てとの間の緊密な二国間防衛パートナーシップを認識し、AUKUS 参加国である豪州、英国及び米国は、先進能力プロジェクトに関する日本との協力を検討しています。日本は地域の安全保障における AUKUS の重要性を認識しつつ、AUKUS の国々との協力を推進していきます。

ジュリア・ロングボトム駐日英国大使（CGM）との会談

2024 年 8 月 14 日、UKJC Deputy Chair のドミニク・シャーマンとベーカーマッケンジー東京事務所 共同代表パートナーの高田昭英は英国大使館を訪問し、ジュリア・ロングボトム駐日英国大使（CGM）と会談しました。会談には、日本に駐在する英国政府の主要な代表者も出席しました。

同会議では、英国と日本における投資機会について、両国の企業が互いの市場でどのようにビジネスを促進できるかを協議するとともに、UKJC の今後についても意見交換を行いました。

また前述の通り、2024 年 9 月 25 日に在日英国商業会議所（BCCJ）との共催で、UKJC Deputy Chair のドミニク・シャーマン、クリストファー・ハント（在日英国大使館貿易投資局長）、スティーブン・ノリス（コントロール・リクス パートナー）が英国新政権の政策と日本への影響について議論するイベントも開催します。

最後に、ベーカーマッケンジーでは、UKJC の正式な立ち上げイベントを数か月以内に東京で開催する予定です。

ドミニクは、以下のコメントを述べています：

「UKJC の発足により、大使をはじめとする要人や、東京に駐在する英国政府の主要な関係者と話し合う機会を持つことができ大変光栄に思っています。UKJC の目標達成に向けて、英国政府と緊密に協力していくことを楽しみにしています。」。

在日英国商業会議所（BCCJ）スポットライト

BCCJは1948年設立の非営利の民間会員制組織で、日英間のビジネス関係の強化を目的としています。現在では約200社を代表する約1000人の会員を擁しています。

BCCJについての詳細は[こちら](#)をご覧ください。

ベーカーマッケンジーは、9月25日（水）に開催されるパネルイベント「100 Days of Labour and New Horizons for the UK-Japan Relationship（新労働党政権発足100日と日英関係の新たな展望）」に参加します。UKJCのDeputy Chairであるドミニク・シャーマンが、ジュリア・ロングボトム駐日大使（CMG）、クリストファー・ハント駐日英国大使館貿易・投資部部長、スティーブン・ノリス・コントロール・リスクス社パートナーと共に、政権交代がビジネスに与える影響について議論し、洞察を提供します。イベントの詳細と申し込み方法は[こちら](#)をクリックしてください。

Fifth Third Bank Roundtable

UKJC Chairのジェームズ・ヘラーは、ロンドンのRoyal Automotive Clubで開催されたFifth Third Bank主催の夕食会とラウンドテーブルで、世界の主要銀行、米国銀行、欧州銀行の代表者らと、日本が世界の金融市場で果たす中心的な役割について話し合いました。

ジェームズ・ヘラーはこのイベントについて次のように述べています：

「Fifth Third Bankと参加者の皆様が、UKJCのために時間を割いてくださり、日本の改革と日本経済の変化が世界における投資環境にどのような影響を及ぼしているかについて議論していただけたことに感謝しています。日銀が金融引き締めを行い、日本がコーポレート・ガバナンス改革を実施する中、日本市場への資本流入がさらに拡大する舞台が整いつつあります。更に、日本企業の国際マーケットへの野心はかつてないほど高まっています。このことは、世界中の投資銀行や資本提供者が注目しています。」

Contact Us



James Heller

Partner

Chairman, UK Japan Connect

james.heller@bakermckenzie.com



Dominic Sharman

Partner

Deputy Chairman, UK Japan Connect

dominic.sharman@bakermckenzie.com

© 2024 Baker & McKenzie. **Ownership:** This site (Site) is a proprietary resource owned exclusively by Baker McKenzie (meaning Baker & McKenzie International and its member firms, including Baker & McKenzie LLP). Use of this site does not of itself create a contractual relationship, nor any attorney/client relationship, between Baker McKenzie and any person. **Non-reliance and exclusion:** All information on this Site is of general comment and for informational purposes only and may not reflect the most current legal and regulatory developments. All summaries of the laws, regulation and practice are subject to change. The information on this Site is not offered as legal or any other advice on any particular matter, whether it be legal, procedural or otherwise. It is not intended to be a substitute for reference to (and compliance with) the detailed provisions of applicable laws, rules, regulations or forms. Legal advice should always be sought before taking any action or refraining from taking any action based on any information provided in this Site. Baker McKenzie, the editors and the contributing authors do not guarantee the accuracy of the contents and expressly disclaim any and all liability to any person in respect of the consequences of anything done or permitted to be done or omitted to be done wholly or partly in reliance upon the whole or any part of the contents of this Site. **Attorney Advertising:** This Site may qualify as "Attorney Advertising" requiring notice in some jurisdictions. To the extent that this Site may qualify as Attorney Advertising, PRIOR RESULTS DO NOT GUARANTEE A SIMILAR OUTCOME. All rights reserved. The content of the this Site is protected under international copyright conventions. Reproduction of the content of this Site without express written authorization is strictly prohibited.

